

Lista de cotejo para la revisión de subvenciones para relaciones de auspicio fiscal

Ejemplo de li fiscal	ista de cotejo para la revisión de subvenciones para relaciones de auspicio
	¿Están alineadas las misiones del auspiciador con las del proyecto? ¿Existe un contrato de auspicio fiscal que cubra los términos clave? ¿Tiene el auspiciador salud/estabilidad financiera (como sea que se defina para todos los beneficiarios)?
	¿Tienen el auspiciador y el proyecto colectivamente las personas y los sistemas para administrar el dinero y realizar el trabajo?
	¿Tiene el auspiciador políticas escritas para manejar la relación entre el auspiciador y el proyecto? De ser así, ¿tiene el proyecto conocimiento sobre ellas?
	¿Piensa usted que existe una buena relación de confianza entre el auspiciador y el proyecto?
Reunión previa a la adjudicación de la subvención. (Opcional: Puede pedirse antes de la solicitud en la etapa de carta de intención, después de haberse presentado la propuesta completa o después de la notificación de adjudicación). Si es una nueva relación o un proyecto complejo, reúnase con el líder del proyecto y el líder del auspiciador fiscal para discutir:	
	proyecto. ¿Se trata de una nueva relación o de una relación renovada/en curso?
	los protocolos de comunicación el calendario de informes cualquier pregunta pendiente
Una vez que	
-	se toma la decisión de otorgar la subvención
-	se toma la decisión de otorgar la subvención ra el contrato de subvención:

Kit de Herramientas para grantmakers: Apoyo efectivo para proyectos con auspiciadores fiscales



	El auspiciador es un signatario (o co-signatario con el líder del proyecto) del contrato de subvención.	
	El contrato de subvención restringe la adjudicación para el propósito del proyecto (pero no asigna dinero a una entidad no exenta). (Las subvenciones no restringidas en un contexto de Modelo C o Modelo A pueden restringirse "para gastos operativos generales" del proyecto; es decir, el uso de fondos sería restringido con respecto al auspiciador, pero no restringido con respecto al proyecto). El contrato de subvención cubre la asignación de costos del auspiciador y otros costos. Si corresponde, las disposiciones de derechos de propiedad intelectual se alinean con la estructura de la relación de auspicio fiscal particular.	
☐ Subvención está activa:		
	Comunicación – Debería ser consistente con cualquier término aplicable del contrato. Se recomienda que los representantes del proyecto y del auspiciador participen en conversaciones clave con el donante. Más allá de las prescripciones contractuales, es importante que el auspiciador y el proyecto mantengan una comunicación frecuente sobre el progreso, los desafíos y otros asuntos que afecten la subvención.	
	Informes – Las convenciones para la presentación de informes de subvenciones generalmente presumen una división del trabajo entre el auspiciador y el proyecto. El auspiciador es responsable de mantener una contabilidad de fondos sólida para los fondos del proyecto y de presentar informes financieros sobre los fondos de la subvención, de acuerdo con los presupuestos aprobados por la fundación. Por lo general, el proyecto es responsable de todos los demás elementos de informes solicitados por la fundación (narrativos, estadísticos, etc.). Dado que los informes se centrarán en las actividades del proyecto, presumimos que los formularios y procesos de informes, así como cualquier proceso de aprobación interino o de variaciones, no serían diferentes para un proyecto auspiciado que para cualquier otro beneficiario. El informe se presentaría en el portal del beneficiario (auspiciador) para el proyecto en questión	

Kit de Herramientas para grantmakers: Apoyo efectivo para proyectos con auspiciadores fiscales